https://solarmatic.de/job/werksmonteur/

Veröffentlichungsdatum
3. März 2022

Stellenbezeichnung

WERKSMONTEUR

(m. | w. | d.)

SOLARMATIC-Sonnenschutz GmbH

Arbeitgeber
SOLARMATIC-Sonnenschutz GmbH

Arbeitsort
Barnimstraße 18/19, 15345, Eggersdorf b. Berlin, Brandenburg, Deutschland

Arbeitspensum
Vollzeit

Beschreibung
Die SOLARMATIC group ist ein beständiges, mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Eggersdorf am Berliner S-Bahn-Ring. Als inhabergeführtes Familienunternehmen mit 100 Mitarbeiter/innen vertreiben wir seit 1991 hochwertige Sicht- und Sonnenschutzprodukte.

Für den **Vertrieb** unserer wettbewerbsfähigen **Produkte** (Markisen, Glasdächer und Tücher) an den **Fachhandel** suchen wir **ab sofort** einen **handwerklichen Vertriebsmitarbeiter (B2B) im Außendienst (m/w/d).**

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Verbesserung der Marktpositionierung des Solarmatic-Produktportfolio in Ihrem Gebiet durch die Analyse Ihres Marktes, Entwicklung eigener Vertriebsziele, Planung der Touren sowie eigenständige Umsetzung und Kontrolle Ihrer Vertriebsmaßnahmen
- Vorbereiten, Durchführen und Nachbearbeiten/- halten von Akquirierungsmaßnahmen (keine telefonische Kaltakquise erforderlich) bei potentiellen Kunden
- Umsetzung spezifischer Vertriebsmaßnahmen bei Neu- und Bestandskunden, z. B.:
    - Technische und handwerkliche Beratung sowie bei Bedarf handwerkliche Unterstützung
    - Aktualisierung der Bemusterung und Erweiterung des aktuellen Produktportfolios
    - Führen von Verhandlungen über Produkt- und Dienstleistungskonditionen
    - Vorbereitung, Durchführung und Nachbearbeitung von Produktvorstellungen, Kundenschulungen und Kundenbindungsmaßnahmen
    - Verantwortung und Übernahme einer professionellen Abwicklung von Reklamationen
- Unterstützung der Buchhaltung beim Nachhalten offener Debitoren
- Berichterstattung an die Vertriebsleitung (wöchentlich)
- Pflege der Kundenstammdaten
- Teilnahme an einschlägigen Fach- und Inhouse-Messen

Qualifikationen / Anforderungen

- wirtschaftliches und handwerkliches Geschick sowie technisches Verständnis, nachgewiesen durch entsprechende Berufserfahrungen und/oder entsprechender Qualifikationen – gerne auch Quereinstieg
- Bereitschaft und Fähigkeit, sich Fachwissen und Marktkenntnisse der Sonnenschutzbranche eigenständig anzueignen und diese aktuell zu halten
- unternehmerisches Denken und Handeln sowie Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit
- Kundenorientiertes Führen von Akquirierungs, Beratungs-, Verkaufs- und Reklamationsgesprächen
- Wohnsitz in Vertriebsgebiet
- hohe Reisebereitschaft mit regelmäßigen Übernachtungen in Hotels
- Führerschein Klasse B
- Grundkenntnisse MS Office

Leistungen der Anstellung

- unbefristete Vollzeitanstellung mit Vertrauensarbeitszeit und langfristiger Perspektive
- 1-monatige, intensive Einarbeitung in Ludwigslust
- wettbewerbsfähiges und qualitativ hochwertiges Produktportfolio
- Übernahme eines gut ausgebauten und etablierten Kundenstamms
- selbstständige Analyse, Zielsetzung, Umsetzung und Kontrolle Ihrer Vertriebstätigkeit
- Nutzung des Firmenwagens (VW Passat o.Ä.) auch für private Zwecke inkl. Tankkarte
- leistungsorientierte Grundvergütung, zzgl. Provisionsanteilen
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

Das klingt spannend für Dich?
Dann überzeuge uns von Deiner Persönlichkeit und sende uns Deine Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und relevante Zeugnisse) unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittsdatums, ausschließlich per Mail an:

bewerbung@solarmatic.de