

<https://solarmatic.de/job/werksmonteur/>

**Veröffentlichungsdatum**

3. März 2022

**Stellenbezeichnung**

# WERKSMONTEUR

(m. | w. | d.)

**Beschreibung**

Die SOLARMATIC group ist ein beständiges, mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Eggersdorf am Berliner S-Bahn-Ring. Als inhabergeführtes Familienunternehmen mit 100 Mitarbeiter/innen vertreiben wir seit 1991 hochwertige Sicht- und Sonnenschutzprodukte.

Für den **Vertrieb** unserer wettbewerbsfähigen **Produkte** (Markisen, Glasdächer und Tücher) an den **Fachhandel** suchen wir **ab sofort** einen **handwerklichen Vertriebsmitarbeiter (B2B) im Außendienst (m/w/d)**.

**Zuständigkeiten / Hauptaufgaben**

- Verbesserung der Marktpositionierung des Solarmatic-Produktportfolio in Ihrem Gebiet durch die Analyse Ihres Marktes, Entwicklung eigener Vertriebsziele, Planung der Touren sowie eigenständige Umsetzung und Kontrolle Ihrer Vertriebsmaßnahmen
- Vorbereiten, Durchführen und Nachbearbeiten/- halten von Akquirierungsmaßnahmen (keine telefonische Kaltakquise erforderlich) bei potentiellen Kunden
- Umsetzung spezifischer Vertriebsmaßnahmen bei Neu- und Bestandskunden, z. B.:
  - Technische und handwerkliche Beratung sowie bei Bedarf handwerkliche Unterstützung
  - Aktualisierung der Bemusterung und Erweiterung des aktuellen Produktportfolios
  - Führen von Verhandlungen über Produkt- und Dienstleistungskonditionen
  - Vorbereitung, Durchführung und Nachbearbeitung von Produktvorstellungen, Kundens Schulungen und Kundenbindungsmaßnahmen
  - Verantwortung und Übernahme einer professionellen Abwicklung von Reklamationen
- Unterstützung der Buchhaltung beim Nachhalten offener Debitoren
- Berichterstattung an die Vertriebsleitung (wöchentlich)
- Pflege der Kundenstammdaten
- Teilnahme an einschlägigen Fach- und Inhouse-Messen

SOLARMATIC-Sonnenschutz GmbH

**Arbeitgeber**  
**SOLARMATIC-Sonnenschutz GmbH**

**Arbeitsort**  
Barnimstraße 18/19, 15345, Eggersdorf b. Berlin, Brandenburg, Deutschland

**Arbeitspensum**  
Vollzeit

## Qualifikationen / Anforderungen

- wirtschaftliches und handwerkliches Geschick sowie technisches Verständnis, nachgewiesen durch entsprechende Berufserfahrungen und/oder entsprechender Qualifikationen – gerne auch Quereinstieg
- Bereitschaft und Fähigkeit, sich Fachwissen und Marktkenntnisse der Sonnenschutzbranche eigenständig anzueignen und diese aktuell zu halten
- unternehmerisches Denken und Handeln sowie Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit
- Kundenorientiertes Führen von Akquirierungs-, Beratungs-, Verkaufs- und Reklamationsgesprächen
- Wohnsitz in Vertriebsgebiet
- hohe Reisebereitschaft mit regelmäßigen Übernachtungen in Hotels
- Führerschein Klasse B
- Grundkenntnisse MS Office

## Leistungen der Anstellung

- unbefristete Vollzeitstellung mit Vertrauensarbeitszeit und langfristiger Perspektive
- 1-monatige, intensive Einarbeitung in Ludwigslust
- wettbewerbsfähiges und qualitativ hochwertiges Produktportfolio
- Übernahme eines gut ausgebauten und etablierten Kundenstamms
- selbstständige Analyse, Zielsetzung, Umsetzung und Kontrolle Ihrer Vertriebstätigkeit
- Nutzung des Firmenwagens (VW Passat o.Ä.) auch für private Zwecke inkl. Tankkarte
- leistungsorientierte Grundvergütung, zzgl. Provisionsanteilen
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

## Das klingt spannend für Dich?

Dann überzeuge uns von Deiner Persönlichkeit und sende uns Deine Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und relevante Zeugnisse) unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittsdatums, ausschließlich per Mail an:

[bewerbung@solarmatic.de](mailto:bewerbung@solarmatic.de)